

CHI SIAMO



Pronto Ingegnere è composto da un team di ingegneri professionisti di lunga esperienza, che si propone di fornire **SERVIZI TECNICI** a privati e aziende in campo edile, con il sistema dello **SPORTELLO APERTO AL PUBBLICO**. La vetrina su strada ci permette di essere facilmente raggiungibili dagli utenti, **SENZA APPUNTAMENTO**, garantendo disponibilità immediata e risposte veloci. Siamo in grado di fornire consulenze in **TEMPI RAPIDI**, con professionalità e **COSTI CERTI**.

Cortesìa, **DISPONIBILITÀ** E **PROFESSIONALITÀ** sono le nostre migliori qualità.

LE MOTIVAZIONI



La nuova **frontiera della professione** è quella dell'apertura verso il **libero mercato** che può essere attuata appieno soltanto facendo ricorso alla **propaganda** e alle **tecniche pubblicitarie** (tradizionali o di network).

La **pubblicità** è l'**anima del commercio** ed il **professionista** è ormai equiparato ad un vero e proprio **commerciante di servizi**.

GLI OBIETTIVI



PRONTO INGEGNERE vuole attivare una **rete di affiliati** (in **FRANCHISING**) che aiutino a perseguire i seguenti obiettivi:

- **potenziare la propaganda** e la riconoscibilità del marchio a livello nazionale
- **costituire una rete professionale** (basata sul sito WEB in aree dedicate) che sia in grado di **condividere le conoscenze**, aumentare la professionalità, svolgere il **tutoraggio** ai nuovi affiliati, acquisire una **banca dati** di casistiche, svolgere assistenza consulenziale, perseguire l'**aggiornamento** normativo e tecnico continuo, attivare delle partnership professionali.
- **diventare il marchio di riferimento nazionale** per le **attività consulenziali tecniche** e le **pratiche edilizie**, distinguendosi rispetto al generico professionista locale per **specializzazione nel settore**, **tempestività** nella **preventivazione** e nello svolgimento della prestazione, **disponibilità** nel rapporto con l'utente attraverso l'**attività di sportello** e telefonica.



LA NOVITA'

PRONTO INGEGNERE è un nuovo marchio che si sta facendo strada nel campo dei **servizi di consulenza tecnica** e attualmente ha la sua portata alla scala territoriale locale.



Il suo **business** si basa sulla fornitura di **servizi di ingegneria** proposti attraverso un sistema **non convenzionale** di rapporto con la clientela; infatti lo studio professionale tradizionale viene trasformato in uno sportello **aperto al pubblico su strada** in cui il cliente/utente **chiede informazioni, acquisisce i preventivi** per i servizi richiesti, sottoscrive i **contratti d'incarico**.

Il **successo** della nuova iniziativa si fonda sulla possibilità di **propagandare il marchio** e i servizi offerti su ogni tipo di **mezzo pubblicitario**, cosa che invece risulta poco efficace per il singolo professionista. Al messaggio pubblicitario corrisponde un **luogo fisico (lo sportello)** ad **accessibilità diretta, senza appuntamento**, disponibile ad **ascoltare le problematiche del cliente** per poter meglio **accontentare le sue esigenze**.

I NUOVI POINT



I **nuovi point PRONTO INGEGNERE** accoglieranno nel proprio organico un team di **3-5 professionisti** esperti che si **confronteranno col pubblico** allo sportello. I **servizi offerti** saranno **numerosi** di natura **edilizia e consulenziale** secondo le indicazioni del marchio di riferimento, **ampliabili** anche con altri servizi secondo le proprie competenze e che siano di interesse all'utenza di strada e del web.



SERVIZI E SUPPORTI

SERVIZIO DI AVVIO ATTIVITA'

Corso di avvio di 10 ore sulle tecniche commerciali e di modalità di business.

Corso tecnico di 10 ore specifico sulla pratica professionale e consulenziale nel campo di specializzazione.

SUPPORTO COMMERCIALE E OPERATIVO

Assistenza da sede e sul punto sportello. Accesso alla **Intranet Aziendale**

SERVIZIO DI TUTORAGGIO OPERATIVO ALL'AFFILIATO

Assistenza da sede e sul punto sportello con contatti diretti.

CONFORMIZZAZIONE DEL MATERIALE DI CONSUMO ATTRAVERSO IL MARCHIO

Cartelle marchiate, calendari, format di stampa, format di preventivazione, marchiatura di ogni materiale consegnato all'utente, gadget.

SERVIZIO NOVITÀ

Aggiornamento tempestivo e commentato sulle novità normative e tecniche.

SERVIZI AGGIUNTIVI DA PROPORRE ALL'UTENZA

Indagini strumentali non distruttive degli edifici.

Assistenza legale e consulenziale su problematiche attinenti danni e vizi agli immobili.

PROPOSTA OPERATIVA

A CHI CI RIVOLGIAMO

Singoli **Professionisti, Studi Associati, Società di Ingegneria.**

LOCATION

Capoluoghi di provincia e centri cittadini di **medie dimensioni** (minimo 15.000 ab oppure bacino commerciale equivalente).

SUPERFICIE DEL LOCALE

80-100 mq. **Vetrina su strada principale.** Zona sportello clientela 20-30 mq . Zona operativa 60-70 mq

FATTURATO ANNUALE DEL FRANCHISING

Variabile in base alla location e alla **professionalità e dinamismo del team**; a regime a partire da € 40.000 per componente del team. 1-2 anni di transizione operativa.

DURATA DEL CONTRATTO

3 anni con successivo rinnovo per altri 3 anni.

FEE D'INGRESSO

Da concordare in base alla composizione del team, alla tipologia e localizzazione del punto vendita .

GARANZIE

Fideiussione bancaria.

ROYALTIES

Canone mensile sui servizi forniti (**sito web, facebook e social**, newsletter, condivisione rete informativa in **area riservata, tutoraggio tecnico e commerciale, servizio news**, promozione pubblicitaria su canali di informazione regionali).

ZONA IN ESCLUSIVA

Esclusiva territoriale definita per ogni affiliato.

FORMAZIONE PROFESSIONALE

Nei punti PRONTOINGEGNERE e in aula:

- **Formazione commerciale;**
- **Tutoraggio tecnico;**
- **Potenziamento periodico delle strategie commerciali.**

STRUMENTI PROMOZIONALI

Campagne pubblicitarie nazionali attraverso mezzi di informazione tradizionale e promozione pubblicitaria attraverso network e web.

ARREDAMENTO

Valutazione caso per caso con **supporto** in fase di progettazione; obbligo di rispetto dei canoni di immagine e marchio.

ESPERIENZA PROFESSIONALE DELL'AFFILIATO

Costituzione di un **team** di **professionisti** in cui almeno uno abbia buona esperienza tecnica nel settore della pratica edilizia; il **potenziamento professionale** avviene attraverso la pratica e il servizio di **tutoraggio garantito** dalla rete Pronto Ingegnere.

SISTEMA INFORMATIVO E ORGANIZZATIVO

Modulistica, volantini informativi, cartellonistica, modalità gestionale, preventivazione fornito in uso secondo il manuale Pronto Ingegnere.